

Partner Conference 2020

25th Anniversary





AGENDA



Partner Conference 2020



01 ご挨拶 および 事業戦略について

代表取締役社長 角田 聡志

02 各部門長より皆様へお伝えしたいこと

- 1. 2019年度営業活動のご報告と2020年度施策について 営業本部 東日本営業部 部長 酒井 祐二
- 2. 2020年度マーケティング施策(プロモーション、SSUG) 企画開発本部 マーケティング部 部長 瀧 頼子
- 3. パートナー技術者育成に向けた取り組み 営業本部 コンサルティング部 部長 山田 英樹
- 4. サポートより皆様へご案内 企画開発本部 カスタマーサポート部 部長 田口 倫子

03 SuperStreamのロードマップと新製品のご紹介

取締役 企画開発本部長 山田 誠

企画開発本部 プロダクト開発部 部長 小野 武彦

04 SuperStream Partner Award 2020





01

ご挨拶、および事業戦略について



スーパーストリーム株式会社代表取締役社長角田 聡志



新型コロナウイルス(COVID-19)への影響

◆新型コロナウイルスにより罹患された皆様、および関係者の皆様に心より お見舞い申し上げます

弊社では、新型コロナウイルス感染拡大防止のため、全従業員の<mark>8割</mark>を在宅勤務 (リモートワーク)に切り替え事業継続しております

電話でのサポート対応は5月末まで一時休止し、SSI/SS-Rings対応となります。

◆「SuperStream-NX 2020年版」の製品出荷について コロナウイルス感染拡大に伴い、開発作業にも大きく影響が生じているため、 製品リリースを当初予定から2か月延期させて頂きます

「2020年6月1日 → 2020年8月1日」に延期

皆様には大変ご不便をお掛けいたしますが、 何卒ご理解いただきますようお願い申し上げます

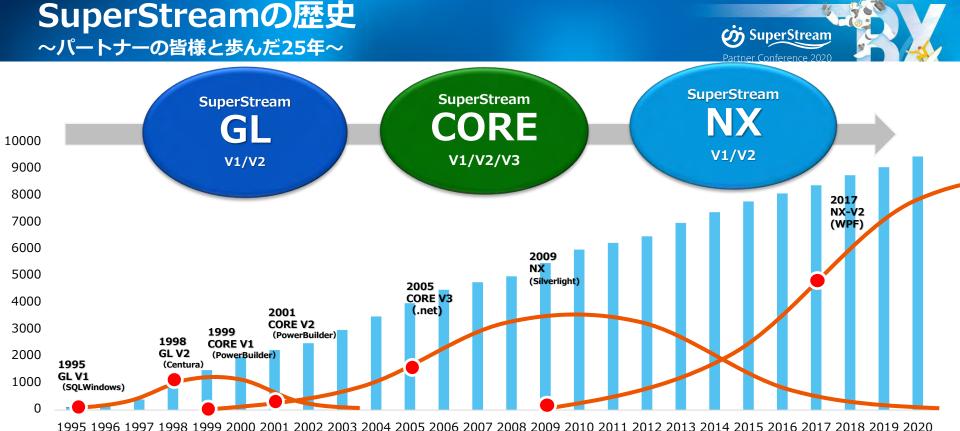


01 ご挨拶 および 事業戦略について

スーパーストリームの事業状況







会計・人事給与システム専業で今年で25年



DZIĘKUJĘ CI KEA LEBOHA NGIYABONGA 🖺 БАЯРЛАЛАА MISAOTRA ANAO DANKIE TERIMA KASIH & DANKON MATUR NUWUN XBAJA BAM MULŢUMESC 고맙습니다 GRAZIE **교육 불** GO RAIBH MAITH AGAT ₽ БЛАГОДАРЯ GRACIAS EYXAPIΣTΩ GRATIAS TIBI € OBRIGADO

ТИ БЛАГОДАРАМ ТАК DANKE \$

GRAZZI PAKKA PÉR

ACIO SALAMAT MAHALO IA OE TAKK SKALDU HA

トナーの皆様に心から感謝

~ 「2021年度に導入実績10,000社」を目指して~



02 ご挨拶 および 事業戦略について

スーパーストリームの重点戦略





85社を超えるパートナーの皆様



NXソリューションパートナー様







































































































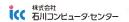


NXテクニカルパートナー様







































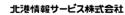
















五十音順

ERP市場のマーケット

~クラウドERPが今後主流に~

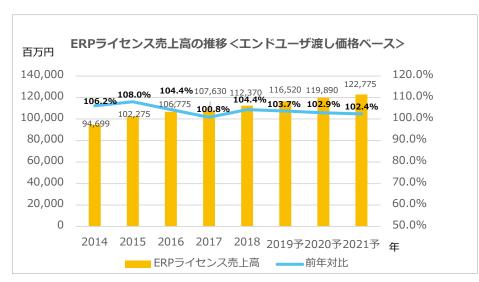


①ERPパッケージライセンス市場の動向

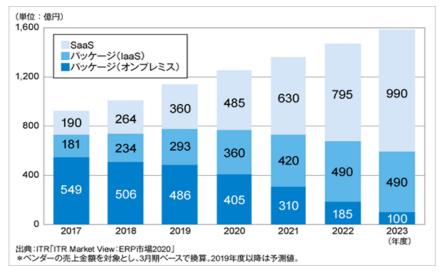
- ・2014~2018年の分析と2019年~2021年の予測
- ■2018年のERPパッケージライセンス市場は1,123億7,000万円

ユーザ企業の投資意欲は高く堅調な伸びを示す

※資料当時はコロナ予測は含んでいない



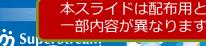
- ②ERP市場規模推移および予測
 - ・提供形態別(パッケージ部分は運用形態別)
 - ・2017~2023年度
- ■2022年度には、オンプレミス(IaaS含む)の売り上げを SaaS版ERPが上回る



※出典:ITR「ITR Market View: ERP市場2020」

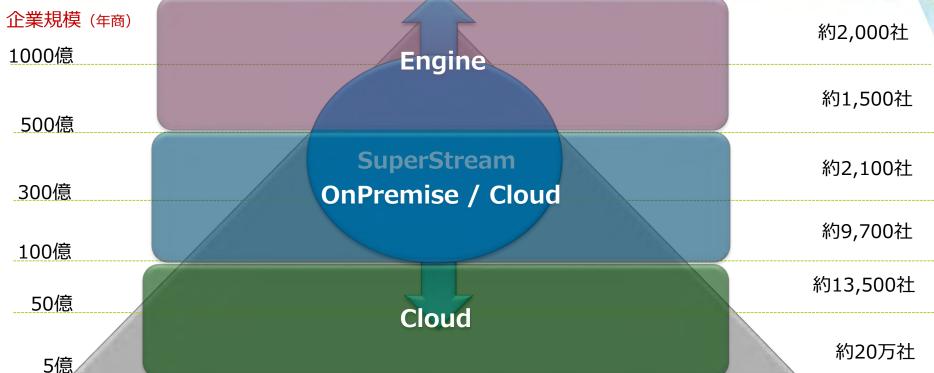
出所:矢野経済研究所「ERP市場動向に関する調査(2019年)」2019年9月24日発表

国内ERP市場における位置づけ









競争激しい中堅市場で国内シェアNO.1を目指します

スーパーストリームの重点戦略

~現在注力して取り組んでいること~





圧倒的な製品力

- 競合他社に負けない競争力を持つ製品へ
 - ●クラウドERPとして市場での存在感を確立(会計/人事給与)
 - ②新人事給与を完遂。会計同様に完全Web/クラウド対応製品へ
 - SuperStream初のAI関連の製品をリリース
- お客様から愛される製品品質の強化
- COREシリーズ保守終了まで残り7カ月(残900社)
- ・"**移行コンソーシアム**"を中心に皆様とNX移行を加速
- ・ユーザ会(SSUG)と密連携。顧客の真の声を傾聴
- ・顧客の声を製品へ反映し、製品力強化/顧客満足度向上へ



NX移行促進

(CORE最終年)



顧客の声を聴く

(ユーザ会SSUG)

顧客から支持される圧倒的な製品力を目指します

FY2020/4 組織体制





代表取締役社長:角田 聡志 営業本部 本部長 (兼任)

代表取締役社長 角田 聡志 取締役 山田 誠 取締役(非常勤) 石川 計一 取締役(非常勤) 莖田 芳彦 取締役(非常勤) 大庭 重生

取締役 (非常勤) 人庭 単土 監査役 (非常勤) 伴能 正彦

営業本部

企画開発本部



取締役:山田 誠 企画開発本部 本部長

東日本営業部



部長:酒井 祐二

西日本営業部



部長:松永 淳

コンサルティング部



部長:山田 英樹

マーケティング部



部長:瀧 頼子

プロダクト開発部



部長:小野 武彦



カスタマーサポート部

部長:田口 倫子



皆様より愛される最高の製品を目指して



Partner Conference 2020





02 - 1

2019年度営業活動のご報告 および2020年度の施策について



スーパーストリーム株式会社 営業本部 東日本営業部長 酒井 祐二





02 2019年度営業活動のご報告および2020年度の施策について

2019年度のご報告





2019年度のご報告 SuperStream-NX 10年目のトピックス



エンジン導入

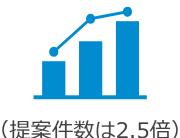
導入社数

新NXパートナー様

1.8倍

3 6 5 社

7 社







(累計は9,478社)

(全82社)

移行促進と提案大型化の中で新規導入も堅調(前年比32社増)

導入実績:単年度・累計



パートナー様に支えられ 10,000社到達は目前

累計導入社数(2020年3月末)

"9,478社" 上場企業805社

単年度導入社数 (2019年4月~2020年3月)

"365社" 上場企業17社

GL: 1995/06~



CORE: 1999/02~





NX: 2009/12~





新規引合い件数は前年比1.3倍(前々年比は1.5倍)

過年度の移行傾注から新規注力へシフト



移行は計画通り、新規と追加が想定を超える勢い



残り7か月

パートナー様の移行計画は概ね順調 大規模ユーザの移行も進む

<u>差別化オプション</u>

新規・移行の両方を後押し クラウド拡張・新人事給与リリース 案件の大型化

オンプレミスだけでなく IaaS/PaaS+エンジンが増加

昨今の時流から人事給与・クラウドの要件が急増 商談は移行から新規・追加拡張にシフトの傾向

年商別・地域別・業種別の導入傾向





年商別

- ¥ \$€
- 日規模に関わらず**クラウド**利用は毎年増加の一途 SMB市場のSSクラウド採用増加
- 大手企業では基幹が絡むDX案件 RPA・証憑管理

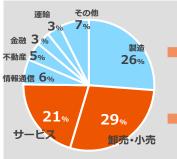




従業員別



- 新人事給与リリース以降は特定 製品のリプレース検討が急増 働き方改革ともタイミング合致
- 海外製ERPからの切替が際立つ



業種別



- 流通・小売・サービス業に強い イメージが市場に浸透事例公開等による問合せも増加
- 製造業ではグローバル対応が 製品決定の要素に

市場とターゲットを共有提案の訴求力強化と効率化をご支援

2019年度のご報告 新規パートナー様のご紹介



昨年は新たに4社のソリューションパートナー様がNXビジネスに参画

沖電気工業株式会社

Open up your dreams

"40社以上のお客様への導入の実績をベースに 製造業向けの豊富な基幹系ソリューションをご用意しております"

株式会社ヴィンクス



"バーティカル・ソリューションでお客様の業務に合わせて 要件定義から導入までを一貫サポート" 株式会社ISID-AO



"電通国際情報サービスグループとして、20年に及ぶ構築 ノウハウインフラから運用サポートまでトータルでご提供"

三井E&Sシステム技研株式会社



"ユーザ系SIerとして、会計システム+aの要求にお応えし パッケージソフトとオーダーメイドの融合を実現する"

新たな付加価値と新たな市場への期待

2019年度のご報告 新規パートナー様のご紹介



テクニカルパートナー様は新たに3社

※契約締結順

データプライズ・ソリューション株式会社



"長年のERP経験を生かしたソリューション提案力と開発力で お客様のベネフィットに貢献"

株式会社オンザマーク



"導入要件定義から保守までご支援いたします"

株式会社RayArc



"安定・安心の技術対応力、受託開発で培った顧客目線"



" 52社 "



"30社"

※2020年3月末時点の社数

独自ノウハウ・業種で培った技術力が魅力

SuperStream Partner Award 2020



感謝の意を込め、今年度も"SuperStream Partner Award"を表彰させていただきます



Sales Award

SuperStream-NX拡販活動において最も貢献いただいたパートナー様



New Business Award

新規パートナーの中で、インパクトのある実績を上げられた パートナー様



Product Award

弊社が注力したプロダクトにおいて実績を上げられた パートナー様



Certified Consultant Award

SuperStream-NX認定技術者育成において実績を上げられた パートナー様



Industry Award

独自ノウハウを用いて新たな業界への展開を推進いた だいたパートナー様



Cloud Business Award

SuperStream-NXのクラウドモデルを確立し実績を上げられたパートナー様



Promotion Award

プロモーション活動において積極的にご協力いただい たパートナー様

受賞パートナー様の情報は弊社Webサイトに1年間掲載させていただきます

傾向と総括





エンジン導入が過去最多・大規模導入の事例公開

- DXやAI等のテクノロジーと"グループ業務改革の核として"採用
- スクラッチや特定製品の更新断念(総じてSIも大規模化)



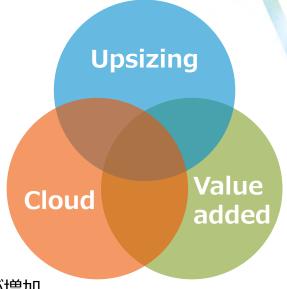
新たな付加価値

- "働き方改革とテレワーク推進の時流"が検討を後押し
- ペーパレス化の流れと規制緩和による証憑管理のニーズ促進



クラウド要件の増加

- グループ導入や"複雑化する要件でも CloudやIaaS/PaaS利用"が増加
- SMB市場活性化による"PCソフトからのリプレース"が増加(管理会計強化、IPO等)



クラウド基盤での運用が共通要件



02 2019年度営業活動のご報告および2020年度の施策について

2020年度の施策について





リード創出 : パートナー各社との連動プロモーション



プロモーション軸のご支援





- 昨年度のパートナー様主催セミナーは約70回 "ハンズオン""移行""証憑管理""働き方改革""DX" 現在はOn-lineセミナーのみ開催が可能な状況
- On-line開催を前提とした新しい連携 パートナー様のプロモーションとの融合

セミナー・イベントはよりデジタルマーケに

製品・トレンド軸のご支援





- 差別化オプションを継続してリリース "業務効率化""提案差別化"の事例が蓄積
- SSクラウドによる様々な**課題解決の実践**
 - テレワーク推進から経理・人事業務のクラウド化
 - 証憑管理e文書対応やRobo、EDI-Master連携

業務効率化の具体的コンテンツ

パートナー様とプロモーション計画を共有し連動 人事給与やAI-OCR等の体制構築をご支援

リード創出 : パートナー様へのお願い事項"ユーザ導入事例作成"



※公開順

2019年度はパートナー様の独自作成を含め事例公開は"9件"

- 資料請求等の問い合わせで共通するのは事例ページの閲覧
- ●パートナー様の活動を事例に盛り込むことにより相乗効果



株式会社マツシマホールディングス様



株式会社バローホールディングス様



小池酸素工業株式会社様



株式会社吉野家ホールディングス様

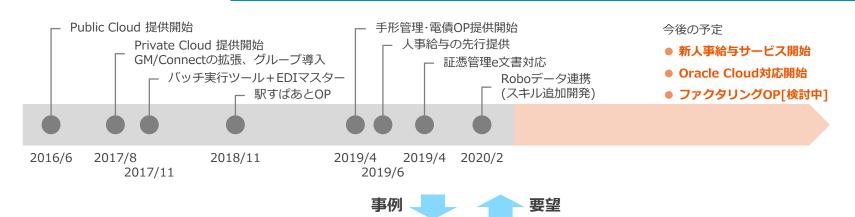
導入事例は**リード創出・提案活動**の源泉 導入事例の公開と作成にご協力お願い致します

クラウド : パートナー様のクラウド事業促進をご支援



SSクラウドの進化:

"サービス拡張とパートナー様へのフィードバック"



パートナー様への ご支援: SaaS事業とパートナー様個別モデルの企画提案 事例・成果・ノウハウをパートナー各社様にご提供

"新しい基盤の対応・サービス事例の拡張" 進化・継続とパートナー様のクラウド事業化をご支援

グローバル : 現地法人・グローバル展開パートナーとの協業促進



一昨年に続き昨年もタイがASEANを牽引、近隣諸国の展開開始



Thailand

- 事例紹介セミナー開催 70社79名参加(3回計)
- Siam System Consulting様の サービス拡充、進化 ※非常事態措置により現在は活動制限



Viet Nam

- 事例紹介セミナー開催 9社10名参加(1回)
- 海外ビジネスEXPO出展
- 多くのパートナー様と現地の アプローチを開始



Myanmar

- 政府の規制緩和や誘致により 日系企業進出は10年で10倍
- 市場性と協業体制の調査開始 現行仕様で展開可能な見込み
- セミナー協業を企画も中断中



現地の協業推進をご支援

対応範囲を検討中

調査と啓蒙の本格始動

"現地プロモーション活動"と"協業推進"を継続

移行促進 : 2020年末の完遂に向けて



移行促進キャンペーンの一部継続

GM移行 field 移行

継続

(手形移行キャンペーンは終了)

※継続キャンペーンの内容は前回同様、期間は2020年12月18日弊社受注分迄

COREシリーズ保守終了まで7か月

SEリソースの可視化

"テクニカルパートナー様のSEリソース情報共有"

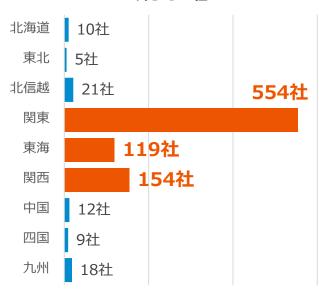
SE公募制度の活性化

"傾向: AR+やPN+利用、GM追加、複数会社利用"

SE育成メニュー継続

"移行ハンズオン、OJT支援、新パートナー育成、LMS"

COREシリーズ利用残社数 計**902**社



残り7か月での完遂に向け "リソース確保 · スキルアップ"のご支援を継続

最後に:これからの"攻め"と"守り"

地域

SMB

事例



持続と成長のために "Partner Oriented Business Strategy" のご提案

- パートナー様の持つDXソリューションとの連携モデルターゲットの選定と共同プロモーション
 - パートナー様とともに**有効な事例コンテンツの作成** グループ導入、DX、AI、グローバル展開
 - "働き方改革"が進む中での バックオフィスの**クラウド化とペーパレス化**の推進
 - 新人事給与による新規、既存会計ユーザへの展開
- 中堅下位企業攻略に向けた P Cパッケージとの差別化ポイントの作成
- クラウド導入モデルと拡張展開事例

提案しやすい製品・指名される製品であり続けるため
"変化"に応えて"変革"を生む



ご清聴ありがとうございました



Partner Conference 2020





33

マーケティング施策について



スーパーストリーム株式会社企画開発本部マーケティング部長瀧頼子



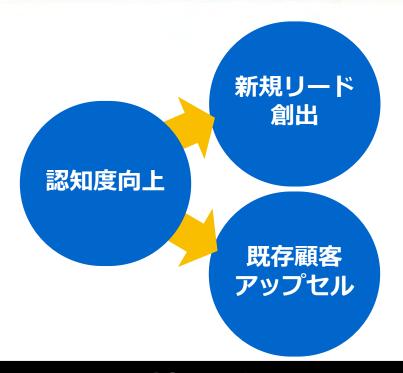
FY2020 マーケティング施策





2020年度マーケティング施策 新規リード創出と既存ユーザ向けプロモーションの強化







会計・人事給与製品分野における

製品認知度の向上

②新規リード獲得プロモーション

大型プロモーション、セミナーの実施、 Webコンテンツ提供などによる

新規リードの発掘と育成

❸既存アップセルプロモーション

新製品・新サービスに関する

ユーザへの積極的情報提供







製品認知度向上と、新規リードの発掘および ユーザ様へ新規サービス等の情報提供を推進

2020年度マーケティング施策

1 認知度向上プロモーション



市場調査:ダイヤモンドオンラインとのタイアップ

経理部門のテレワーク実態アンケート

- SuperStream-NXの認知度調査
- ●6月アンケートレポートの記事掲載

規 獲

新

得

媒体広告: 税務研究会とのタイアップ

AI-OCRを軸とした製品紹介

- 7月より記事掲載
- ●掲載記事当社HP掲載



市場調査系広告・媒体タイアップ広告による認知度向上推進

36 ©2020 SuperStream Inc. All rights reserved.

育 成

1 認知度向上プロモーション



媒体広告:Biz/Zine、EnterpriseZineへの広告掲載

AI-OCRを軸にSuperStream-NXの記事

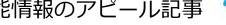
- ●8月より記事掲載
- ●掲載記事は当社HPにも掲載





媒体広告:マイナビニュースへの広告掲載

SuperStream-NX 新機能情報のアピール記事



- 7月より記事掲載
- ●掲載記事当社HP掲載



新 規 獲 得

成

媒体広告による 認知度向上推進と新規リード獲得

2020年度マーケティング施策 2 新規リード創出 大型プロモーション



SuperStream Forum 2020 開催 web開催



共催:東洋経済セミナー

く会計テーマ> (仮題) 経理部門の テレワーク課題と推進

- > 基調講演
- Keynote

2020年7月

Webセミナー開催

<人給テーマ> (仮題) 人事部門の テレワーク課題と推進

- > 基調講演
- Keynote

2020年8月

Webセミナー開催

メルマガ への誘導 新規 リードの パートナー 創出 様主催 セミナーへ 誘導

今年のForumはWebセミナーで開催 新たな働き方をテーマに提案

2020年度マーケティング施策 2 新規リード創出 大型プロモーション



会計·財務EXPO 2020へ出展 ith Real 開催

○ リード エグジビション ジャパン株式会社

第5回 "会計・財務 EXPO"

会期:2020年9月16日(水)~18日(金)

会場:幕張メッセ

2020年訴求テーマ

●AI-OCR請求書

変更

- ●テレワークの実現
- ●ペーパーレスワークフロー

評価ポイント

- ●他システムとの連携
- クラウド環境利用
- ●スキャナ保存制度対応:ペーパーレス



商談化へ 育成 新機 リードの 創出 パートナー 様との受注 獲得推進

2021年以降の新規発掘と醸成施策として継続

2020年度マーケティング施策 ② 新規リード創出 プロモーション



スーパーストリーム主催セミナー

課題解決セミナー



お客様の業務課題(リモートワーク・ペーパーレスなど) をテーマにSuperStream-NXによる対応を紹介 構成:基調講演/製品紹介

課題解決セミナー(全国版)



主要都市のお客様向けに課題解決セミナーを実施

主要都市のパートナー様との共催も検討

※新型コロナウィルス感染状況により開催をWebに変更する可能性があります

新規リ―ド獲得

リード育成



各種セミナーによる新規リードの獲得と育成

2 新規リード創出 パートナー様支援



スーパーストリームが保有するハウスリストの活用

パートナー様主催セミナーの集客や広告活動に弊社のハウスリストを活用頂く支援を実施

活用ルール



- ・ハウスリストでメール集客
- ・登壇スピーカーのアサイン



- ・計画の共有
- ・集客リストの共有

SuperStream Partner

新規案件の 発掘活動

・各種セミナー ・各種広告

パートナー様の新規商談発掘活動を支援

3 既存顧客維持およびアップセルプロモーション

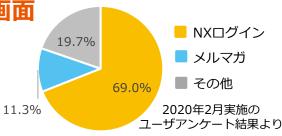


既存ユーザ様向けの情報発信

SuperStream-NXログイン画面

約7割のユーザが情報を取得

- 製品情報発信 新機能/バージョンアップ情報
- ホームページ掲載情報への誘導





SIGNAME SUPPLY SUPPL

SuperStream社 HP情報の拡充

- 業務に役立つコンテンツ情報の掲載
- 最新制度対応情報提供

実務セミナー受講特典のご案内

既存ユーザ様であれば半額受講



in Real開催

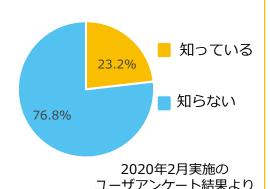
NX ログイン画面を活用した 既存顧客への積極的情報発信を強化

③既存顧客満足度向上施策



SuperStream Users Group の活性化

既存ユーザ様の ユーザ会認知度は**2割**



会員数

89社 (2019年3月末時点)



主な活動内容

- 会員間の情報交換と親睦を深める
- > 会報誌の発行
- ➤ 要望検討会を含む分科会の開催 Web開催により遠隔地ユーザも参加可能

特典

弊社主催の実務セミナーへ無料参加





ユーザ会の認知度向上

活動内容の情報発信やWebによる遠隔地ユーザも参加可能に



SuperStream のHPをリニューアル

訪問者が知りたい情報の検索性を向上

- グローバルバナー対応
- 初期画面の情報カテゴリー化

完全モバイル対応

●全画面をモバイル画面へ対応

ダウンロード資料コンテンツの拡充

ホワイトペーパー、セミナーレポート、事例集

PAL(パートナー支援Webサイト)の改善

- ●商談フェーズ毎に必要な情報のカテゴリー化
- 新規ID発行(e-mail アドレス)

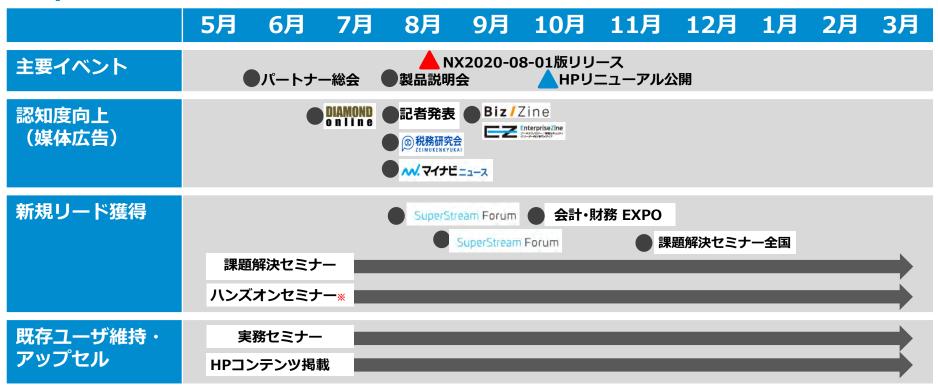


2020年10月 ホームページをリニューアル インバウンドマーケティングの強化

2020年度マーケティング施策プロモーションスケジュール



SuperStream 2020年プロモーションスケジュール



※現在休止中:非常事態宣言終息後再開



ご清聴ありがとうございました



Partner Conference 2020





02-3 SE育成について



スーパーストリーム株式会社 営業本部 コンサルティング部長 山田 英樹





2019年度活動について







49

SE強化に対する"2つ"のステップ

確保&增加

SE体制を確保し、更に増加

育成&軽減

SEを育成しつつ、作業負荷を軽減

2019年実施施策(確保&増加)

SE体制構築(SE公募制度)



2019年7月から

募集パートナー様 20社 応募パートナー様 21社

実施中

技術者向け情報提供



(ij) SuperStream

Partner Conference 2020

テクニカル・パートナー様意見交換会 Professional製品要望検討会

SE作業軽減·効率化

©2020 SuperStream Inc. All rights reserved.

50

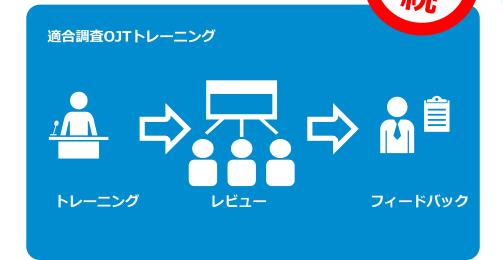
2019年実施施策(育成&軽減)

人給SE育成

継続







(i) SuperStream

Partner Conference 2020

2019年12月から

人事給与管理Basicコース

配信開始

適合調査OJTトレーニング 導入SE育成 開発支援サービス 開発SE育成

2019年実施施策(育成&軽減)



テクニカル・パートナー様意見交換会

● 実施日:第1回 2019年3月6日

テーマ:移行状況確認等、SE育成でSS社に期待すること 候補:トレーニング動画配信、移行関連資料の提供

● 実施日:第2回 2019年7月9日

テーマ:新人給情報提供等、TP様のSE育成方法

候補:新規TPにCOREのマニュアル・デモデータ提供、 道入時運用同盟方は関ラー節見道入手法の関ラ

導入時運用回避方法開示、簡易導入手法の開示

● 実施日:第3回 2019年10月8日

テーマ:新人給情報提供等、新人給のビジネス拡大候補:人給SE育成トレーニングの提供、field HR新

バージョンリリース、人給GMの拡充

検討結果



- ●第1回 → トレーニング動画配信
- ●第2回 ➡ COREマニュアル提供
- ●第3回 ➡ 実施案件検討中

Professional製品要望検討会

● 実施日:第1回 2018年11月27日

テーマ:2018年版追加機能確認、2019年版改善要望検討候補:支払確定処理の取消、予期せぬエラーの内容表示、ファンクションキー全対応

● 実施日:第2回 2019年6月28日

テーマ:2019年版追加機能確認、2020年版改善要望検討候補:決算期変更対応、エラーメッセージ詳細表示、 パッチ適用の簡素化、マスタ入出力

● 実施日:第3回 2020年2月21日

テーマ: 2020年版追加機能確認、2021年版改善要望検討候補: ワークフロー提出伝票の取戻、金額欄の自動計算 (電卓機能)追加、組織マスタのツリー表示

採用結果



- ●第1回 ➡ 支払確定処理の取消
- ●第2回 → マスタ入出力
- ●第3回 → 対応案件検討中

52



2020年度施策について







技術者育成 & 作業負荷軽減







LMSサービス の拡充

の改善

導入作業 SEに優しい 製品機能強化

SE育成について LMSサービスの拡充







"動画トレーニング"のサービス開始

Phase 1 既存トレーニングのカリキュラムを提供



機能別カリキュラムに細分化



- NX統合会計 システム設定・運用
- NX固定資産管理 システム設定・運用
- 人事管理 マスタ設定・業務運用・共有機能
- 給与管理 マスタ設定・業務運用・共有機能



Phase2

- NX統合会計 製品概要と共通機能
- NX統合会計 会社間取引機能
- NX統合会計 キャッシュ・フロー計算書
- NX統合会計 組織マスタの設定

2020/5~

※統合会計(2020年5月)、固定資産(2020年7月)配信

2020/10~

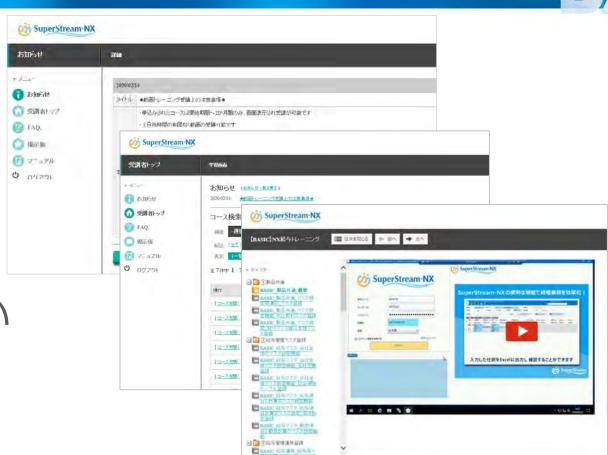
※統合会計の基礎コースで30コンテンツに細分化予定

SE育成について LMSサービスの拡充





デモを ご覧ください



SE育成について LMSサービスの拡充





SuperStreamのナレッジを共有

SE育成について 導入作業の改善







SE部門の売上獲得

"導入手法を見直し"による効率的な作業を実施

弊社の事例

プロジェクト管理ツールの活用



- む客様とWebで資料共有
- 課題管理・進捗管理も一元化
- 資料誤送信のリスク削減

Web会議システムと動画の活用



- 訪問せずセッションを実施
- e-Learning形式による自習型 導入支援の実施

音声議事録の活用



- 運用方針に関わるポイント のみWebで課題管理
- 議事録作成工数を削減

訪問・紙の導入作業からリモート導入・電子データ活用へ

2020年版機能強化

SEに優しい製品機能強化



SuperStream-NX



導入・保守工数を削減



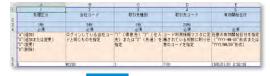
● パートナー様やお客様でメンテナンスしている取込用シートの管理が不要に

"対象のマスタを選択"



- 全ての取込マスタが対象
- 会社コードの指定も可能

"マスタデータを取込形式で出力"

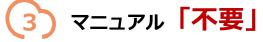




- 既存データの出力が可能
- レイアウトの加工不要
- 各取込項目の説明有り







導入・保守効率化を製品機能でご支援

その他施策

サービス拡充



認定技術者の増加と育成に向けて

● 技術者育成のためのトレーニング新設とサービス拡充



製品導入・デモスキル習得

- 移行デモトレーニングの新設(2020年6月開始)
- オフィスロボットコースの新設(2020年夏予定)
- 動画トレーニング受講者の認定試験受験料1回無料 (2020年夏予定)
- AI OCRコースの新設(2020年冬予定)

移行デモトレの実施イメージ







デモトレ

デモレビュー

フィードバック



販促物のリニューアル

- PALプレゼン資料の大幅刷新(2020年夏予定)
- ◆ 人事給与GMサンプルダッシュボードの見直し(2020年秋予定)



新設トレーニング・サービスをご活用ください

その他ご案内

各種情報提供



有効な情報をまとめて公開

- トレーニングラインナップ弊社教育サービスを一覧化未受講のトレーニングをご確認
- テクニカル・パートナー様のご紹介 技術支援パートナー様の特徴や 連絡先を一覧でご紹介
- 移行デモトレーニングのご案内 CORE→NX移行提案時のスキル 強化をご支援



認定技術者の皆さまへ

●SuperStream認定技術者スキルアップセミナーをWeb配信

テーマ:帳票エンジンSVFの技術情報提供

時期:2020年6月配信予定



技術者育成 & 作業負荷軽減







LMSサービス の拡充

の改善

導入作業 SEに優しい 製品機能強化



ご清聴ありがとうございました



Partner Conference 2020





64

02 - 4

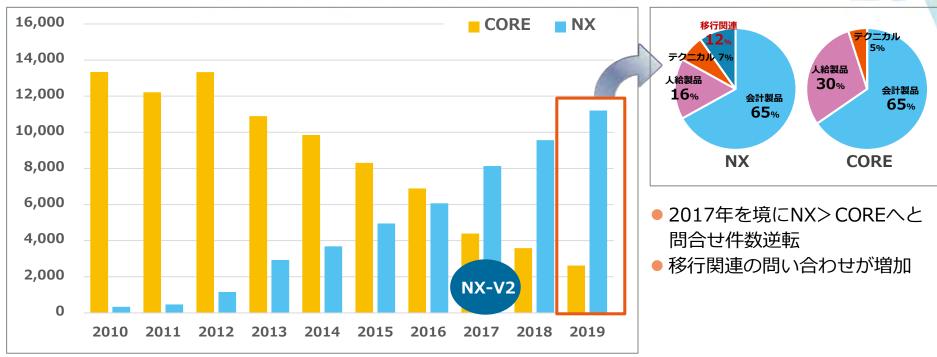
サポート状況のご報告 およびSS-Rings機能改善について



スーパーストリーム株式会社
企画開発本部 カスタマーサポート部
田口 倫子

サポート状況報告 <過去10年の問い合わせ件数>

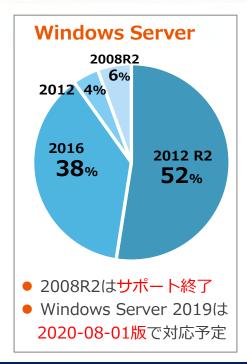


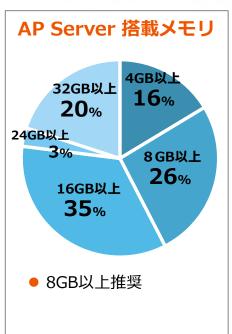


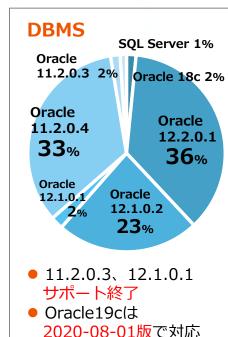
2020年末にCOREシリーズのサポートは終了します

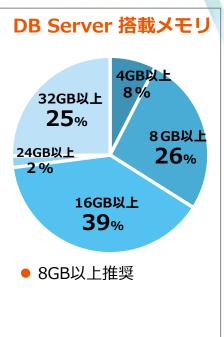
サポート状況報告 <Serever 利用状況>







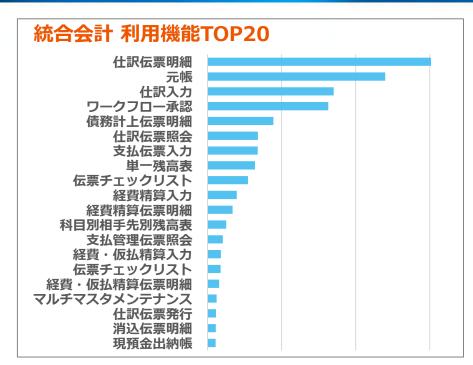


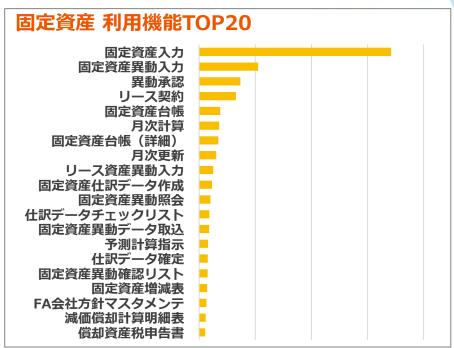


快適に利用できる環境整備をお願いします

サポート状況報告 < 統合会計・固定資産 利用状況>







日常機能をより使いやすくしていくことで顧客満足度を高める

サポート状況報告 <サポートシステム統合>



NXシリーズのサポートシステムをSS-Ringsに統合(2020年2月~)

- SSI-NXの問い合わせ機能は2020年1月末で終了
- 皆さまからの問い合わせ内容をベースに毎月100件のFAO件数を追加
- SS-Ringsの機能改善実施 ※5月末予定
- 製品、修正モジュール、マニュアル等はダウンロードサイト(SDS)を利用





FAQ検索・問い合わせ

SS-Rings



FAQ 3,000件 ⇒ 4,500件 (2019/4)(2020/4)



ケース(Q&A)登録



稼働環境表・組み合せ表





◇ 各種ダウンロード



❷ 製品(バージョンアップ)



修正モジュール



◇ マニュアル・リリースノート

SS-Ringsをご利用ください

SS-Rings機能改善 <よく見られているFAQ追加>





- 『よく見られているFAQ』を カテゴリ別に表示 (会計/人給/テクニカル/移行)
- ●複数の方法でFAQを検索
 - FAQ簡易検索
 - 詳細検索
 - ケース登録
 - グローバル検索

知りたいことを見つけやすく複数の検索パターンを提供

SS-Rings機能改善 <参考: FAQ情報>



● 会計製品のFAQ

FAQ2506	外部データ取込関連のよくあるエラー 対応方法
FAQ3751	スーパーインターフェース項目変換対比表 (統合会計)
FAQ3411 FAQ2493	会計組織マスタの変更方法について 会計組織マスタの所属部門変更方法について

● テクニカル関連のFAQ

FAQ2489	【パフォーマンス関連】 パフォーマンス改善確認ポイント
FAQ2537	【ログ収集】エラー発生時に取得が 必要なもの(V2.1以降)

● 人事給与製品のFAQ

FAQ5379 随時&定時新等級更新処理後に基礎届を 出力したい場合について

FAQ2871 [年末調整計算]昨年のデータが表示(出力) される

FAQ2277 【賞与】所得税の額が正しくない

● 移行関連のFAQ

FAQ2537【移行ツール】移行時に発生する クリティカルエラーについて(統合会計)

FAQ2474 固定資産移行に関するよくある問合せ

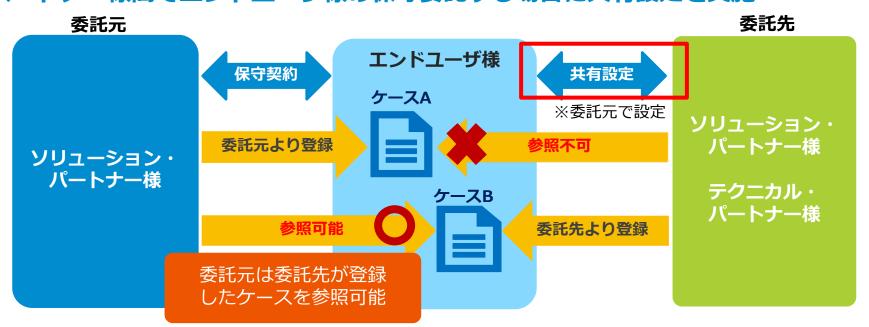
パートナーの皆さまよりお問い合わせいただいているお問い合わせをもとにFAQを日々追加しています

迅速な問題解決のためにまずはFAQを検索してください

SS-Rings機能改善 <エンドユーザ共有設定機能>



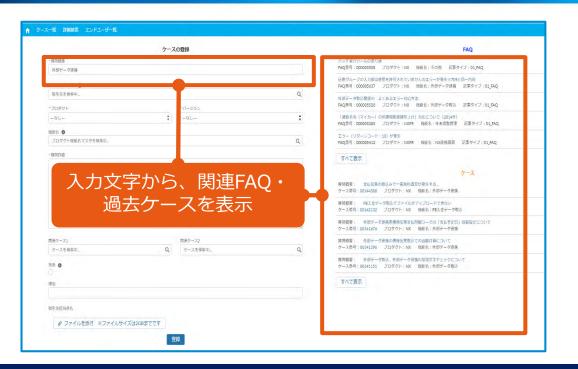
パートナー様間でエンドユーザ様の保守委託する場合に共有設定を実施



エンドユーザ様のサポート状況を把握可能

Rings機能改善 <ケース登録>





- 質問概要を先頭に変更
- ●質問概要の入力文字からFAQ・過去ケースを表示
- プロダクト・バージョンをリスト化
- ●質問詳細の入力枠拡大(10行)

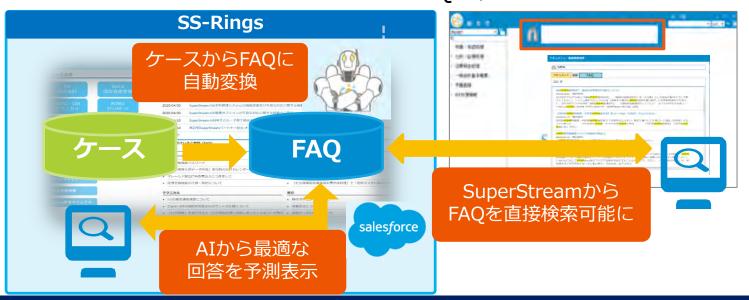


ケース登録時の検索性を強化し自己解決力向上

これからのサポートについて (将来構想) <AI・ロボットを活用する時代へ>



- ●AIによる「回答予測」や、製品からFAQを直接検索
- ●ロボットを活用して膨大なケースから最適なFAQを作成



SS-Ringsに蓄積されている膨大なナレッジを最大限有効活用



ご清聴ありがとうございました



Partner Conference 2020